

25 ans, et après ?

Avec un marché du Scada en croissance de 8 % par an, les demandes deviennent de plus en plus variées. Aussi, si les dernières technologies sont implantées, il reste à structurer l'offre pour les années à venir. C'est ce que vient de présenter Codra, qui fête tout juste ses 25 ans.

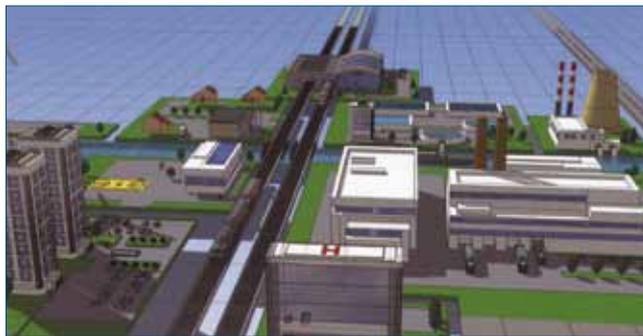
2011 est l'occasion pour Codra de fêter ses 25 ans. Au bout de ces années, c'est une équipe de 80 personnes avec un chiffre d'affaires de 8 millions d'euros et des fonds propres de 4,5 millions qui passe à la vitesse supérieure. Aujourd'hui la société compte 20.000 licences, il n'y en avait que 10.000 en 2003, de quoi montrer la progression d'un marché qui augmente de façon importante tous les ans.

CROISSANCE DE 8 % PAR AN

Frost and Sullivan, estime ce marché du Scada à 1.000 millions d'euros en 2010, uniquement pour l'Europe, et il devrait atteindre les 1.500 millions en 2016, soit une progression de 8 % par an. Et encore, l'Europe représente moins de 30 % du marché mondial, estimé lui à 3.900 millions en 2010 et qui devrait suivre une courbe équivalente, de 8 % par an pour atteindre les 5.500 millions en 2016.

Un Scada qui continu à progresser dans les marchés historiques, mais qui également a su se trouver de nouveaux

horizons, des marchés nouveaux permettant de telles croissances. Par exemple, en Europe, c'est la demande accrue d'énergie qui booste les ventes, avec l'arrivée de gazoduc ou oléoduc. De même le remplacement des derniers



DCS/SNCC par des architectures API/Supervision est en plein boom. Autre secteur en plein dynamisme, celui de la vidéosurveillance, lié à l'énergie mais également aux bâtiments et à la ville de demain, les Smart-Cities.

Comme le rappelle Arnaud Pichard, responsable marketing de Codra, « le seul marché des bornes de rechargement des véhicules électriques est estimé à 10.000 bornes en 2010 et à 2 millions de bornes en 2017, uniquement pour le marché

européen, soit environ 700 millions d'euros sur 7 ans ». Un marché gigantesque qui ne pourra se passer de supervision pour piloter toutes les nouvelles infrastructures.

Et ce n'est qu'une goutte d'eau. Le photovoltaïque a, par exemple, atteint les 1.550 millions d'euros en 2011 et devrait atteindre le 2.700 millions en 2016 et, une fois n'est pas coutume, les Allemands ont même fait sauter les prévisions en dépassant tous les seuils maxi

prévus. Autant de business en plus pour les Scada.

Enfin, ce sont les villes intelligentes qui prennent le relais. En 2020, on estime que plus 100 villes seront des villes durables.

HORIZON 2012/2016

Face à ces nouveaux marchés, il faut adapter les produits. C'est ce que fait Codra avec maintenant une version native 64 bits, le support d'IPv6, mais aussi un outil de traduction d'application pour s'adapter aux diffé-

rentes versions internationales. Et Arnaud Pichard voit s'ouvrir de nouveaux horizons, « nous avons des demandes diverses concernant aussi bien des discussions inter-machines de type M2M, que pour des liens vers le MES ou la GMAO ».

A l'horizon 2012/2016, les ventes devront suivre les prévisions et même les dépasser. C'est un 8 à 9 % par an qui est prévu. Pour y parvenir, en dehors de la version BacNet V2 annoncée pour cette fin d'année, en 2012. C'est l'ouverture à OPC UA qui est prévue, mais également un Historian qui « sera développé par nos équipes maison. Nous ne souhaitons pas intégrer un produit tiers, nous devons garantir la pérennité de notre offre à nos clients ». Restera à vérifier qu'il sera possible de récupérer l'ensemble des historiques passés, afin de pouvoir intégrer ce nouvel outil dans une installation existante.

Et puis en 2014, ce sont les plateformes métiers qui sont au programme. Difficile de rester sur le marché avec deux offres génériques alors que les demandes proviennent du photovoltaïque ou de la production mécanique, en passant par la ville intelligente. Chaque métier devrait avoir sa version dédiée, en partant d'une base commune afin de garder les acquis, mais sans devoir acquérir un outil complet, là où quelques modules seraient suffisants. ■